

Továbbra is növekvő pályán a Gloster nyitott rendelésállománya 2025 első negyedében

A Gloster Infokommunikációs Nyrt. 2025. első negyedében 3939 millió forintos nyitott rendelésállománnyal zárt, amely 13%-os növekedést jelent az előző év azonos időszakához képest. Ez jelentős, átlag 69%-os (CAGR) növekedést jelent a nyitott rendelésállomány növekedési ütemében 2022 óta.

A negyedévben tapasztalt növekedés különösen figyelemre méltó annak fényében, hogy a Társaság az elmúlt időszakban jelentős átalakuláson ment keresztül. A megrendelésállomány folyamatos bővülése azt jelzi, hogy a portfólió fókuszáltabbá válása, valamint a hatékonyabb üzleti működés erősíti a piaci jelenlétet és hozzájárul a hosszú távú növekedési potenciál fenntartásához. Az új és meglévő ügyfelektől beérkező megrendelések volumene továbbra is erős alapot biztosít a következő időszak üzleti céljainak megvalósításához.

Fontos kiemelni, hogy a 2025 első negyedében elért növekedés egy olyan időszakot követett, amikor a Társaság jelentős stratégiai döntést hozott: 2024. december 12-én értékesítette a Rendszerintegrációs üzletágát annak érdekében, hogy erőforrásait a nemzetközi piacokon való jelenlétének erősítésére összpontosítsa. Ennek ellenére a nyitott rendelésállomány 2024 első negyedéhez képest tovább emelkedett. A pozitív tendencia azt mutatja, hogy a Társaság megújult fókusza eredményes és a nemzetközi növekedési stratégia már rövid távon is kedvező hatással van a megrendelésállomány alakulására.

A Gloster negyedéves nyitott rendelésállományai a következőképpen alakultak:

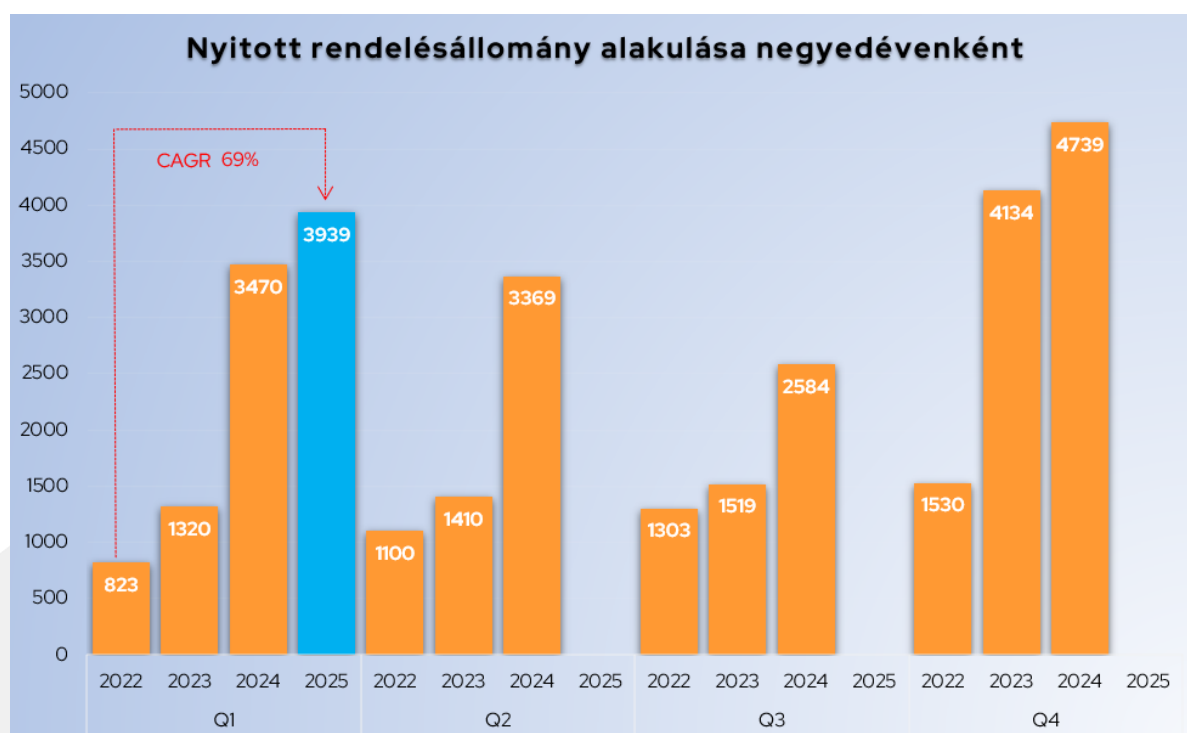
Negyedév	Üzleti év	Nyitott rendelésállomány (mHUF)	%-os változás előző év azonos időszakához képest
Q1	2022	823	
	2023	1320	+60%
	2024	3470	+163%
	2025	3939	+13%
Q2	2022	1100	
	2023	1410	+28%
	2024	3369	+139%
	2025		
Q3	2022	1303	
	2023	1519	+17%
	2024	2584	+70%
	2025		
Q4	2022	1530	
	2023	4134	+170%
	2024	4739	+15%
	2025		

minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok

Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

Nyitott rendelésállományba kerül minden termék és szolgáltatás, amelyről a Gloster Csoporthoz tartozó összes leányvállalat érvényes megrendeléssel rendelkezik, de még nem kerültek kiszámlázásra az ügyfelek számára.

A Társaság nyitott rendelésállománya (order backlog) 13%-kal, a 2024.Q1-es 3470 millió forinthez képest **2025.Q1-ben 3939 millió forintba nőtt**. Annak ellenére, hogy a Rendszerintegrációs üzletág eladásra került, a növekedés mutatja, hogy a fennmaradó tevékenységeink továbbra is erőteljes növekedést mutatnak és megerősítik a vállalatunk alapvető piaci pozícióját.



Minden adat millió forintban, nem auditált, nem konszolidált adatok

Forrás: Gloster Pénzügyi Osztály

A **felhő üzletág** számára az első üzleti negyedév rendkívül aktív időszak volt: számos belső integrációs projektet sikeresen lezártunk, míg több kezdeményezés esetében megkezdődött a következő fejlesztési fázisok kivitelezése.

Az év további részében a digitális transzformáció iránti igény továbbra is erősödik, ügyfeleink elsősorban olyan technológiai megoldásokat keresnek, amelyek üzleti folyamataik optimalizálását és versenyképességük növelését szolgálják. A piaci kereslet jelentősen nőtt a testreszabott, felhőalapú szolgáltatások és az adatbiztonságot garantáló megoldások iránt. Emellett kiemelt figyelmet kapnak az új technológiák – különösen a mesterséges intelligencia – alkalmazásával járó adatkezelési kihívások, valamint a NIS2 szabályozásnak való megfelelés. Számos IT auditot követően indultak el rendszerbevezetések, amelyek az év további szakaszában is folytatódnak.

A második negyedévben – Magyarország legnagyobb hazai tulajdonú Microsoft-partnereként – továbbra is az innovatív, magas hozzáadott értékű megoldások szállítására koncentrálunk. Ügyfélkörünket folyamatosan bővítjük nemcsak hazai, hanem nemzetközi vállalatokkal is. Stratégiai célunk, hogy a Gloster Cloud szakértői kompetenciáját és szolgáltatásait külföldi piacokon is elérhetővé tegyük, ezzel is erősítve nemzetközi jelenlétünket.

A **nemzetközi szoftverfejlesztési üzletág** területén egyes meglévő megrendelések esetében átmeneti volumen visszaesést tapasztaltunk, azonban a kialakult helyzetet fejlődési irányként kezeljük: aktívan dolgozunk új üzleti lehetőségek azonosításán, illetve a meglévő piaci jelenlétünk bővítésén. Ennek részeként több ígéretes tárgyalás is előrehaladott fázisban van.

A BMW-vel kialakított partneri együttműködésünk középtávon kifejezetten ígéretesen alakul. A vállalat szervezeti szinten indított workshop sorozatot beszállítói számára, amelynek célja a szoftveralapú szolgáltatások hatékonyságának növelése, különös tekintettel a nemzetközi shoring modell továbbfejlesztésére. Ez a kezdeményezés jelentős lehetőségeket nyithat meg számunkra, különösen a magas hozzáadott értékű szolgáltatások területén.

Folyamatos sales tevékenységünk eredményeként sikerült több kisebb volumenű pilot projektet elindítanunk, amelyek első visszajelzései pozitívak. Ezek stratégiai jelentőséggel bírnak, mivel várakozásaink szerint ezekből rövid időn belül nagyobb léptékű, hosszú távú együttműködések formálódhatnak. Emellett továbbra is kiemelt figyelmet fordítunk a partnerhálózatunk erősítésére és új iparági kapcsolatok kialakítására.

Következő, tervezett megjelenések

2025.Q2 nyitott rendelésállomány riport – 2025. július második hete

Jelen tájékoztatót a Gloster Infokommunikációs Nyrt. készítette (székhelye: 2142 Nagytarcsa, Csonka János u. 1/A. A/2. ép.). Jelen tájékoztató kizárólag tényszerű információkat és ésszerű kalkulációkon alapuló ésszerű következtetéseket tartalmaz, amelyeket az arra jogosultak a vonatkozó jogszabályi kötelezettségeknek megfelelően hoztak nyilvánosságra. Jelen tájékoztató a Tpt. (a tőkepiacról szóló 2001. évi CXX. törvény) 5.§ (1) bekezdés 9. pontja értelmében nem minősül „befektetési ajánlásnak” és a Bszt. (a befektetési vállalkozásokról és az árutőzsdei szolgáltatókról, valamint az általuk végezhető tevékenységek szabályairól szóló 2007. évi CXXXVIII. törvény) 4.§ (2) bekezdés 8. pontja alapján nem tartalmaz befektetési elemzésre, pénzügyi eszközre, tőzsdei termékre vagy annak kibocsátójára vonatkozó olyan elemzést, javaslatot vagy más információt, amelynek nyilvánosságra hozatala önmagában, vagy bármely más módon befolyásolhatja a befektetőt, hogy saját vagy más pénzét, egyéb vagyontárgyát részben vagy egészben a tőkepiac hatásaitól tegye függővé. A Gloster Infokommunikációs Nyrt., valamint képviselői nem vállalnak felelősséget a jelen tájékoztató adataiból levont következtetéseken alapuló befektetési döntésekért, azok hátrányos jogi következményeiért, illetve pénzügyi veszteségeikért.

Nagytarcsa, 2025. április 9.

További információk:

dr. Karlovich-Szabó Adrienn

befektetői kapcsolattartó

karlovich.szabo.adrienn@gloster.hu